



CONSIGNER SES VINS

CHEZ BAGHERA WINES

Faire appel à Baghera/wines pour vendre sa cave et ses grands vins, c'est faire le choix de l'excellence et de l'expertise.

Pour chaque bouteille qui passe entre les mains de ses experts, Baghera/wines garantit la traçabilité et l'authenticité, ainsi que des conditions optimales en matière de sécurité, de qualité de certification, de transport et de stockage.

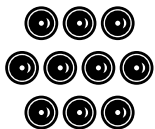
Authentification de chaque bouteille, estimation au plus juste, promotion par le biais d'outils raffinés, communication haut de gamme, les experts de Baghera/wines mettent tout en œuvre pour faire de votre vente un moment exceptionnel.

1 ESTIMATIONS & INVENTAIRES



En premier lieu, nous établissons gracieusement des estimations de vos vins — qu'il s'agisse de quelques bouteilles ou d'une collection entière — d'après les photos et les listes que vous nous faites parvenir.

Notre estimation se base sur l'observation de transactions réelles et concomitantes ayant cours sur le marché et l'enregistrement d'adjudications ayant eu lieu récemment. Il s'agit d'une valeur à laquelle les bouteilles sauront trouver un acheteur sur le marché des vins d'exception.



Sur demande, nous réalisons également des inventaires de votre cave. Chaque inventaire donne lieu à l'établissement d'un document écrit adressé au propriétaire des vins. Si l'inventaire est suivi d'une mise en vente chez Baghera/wines il est effectué à titre gracieux.

Pour de plus amples informations sur les estimations et les inventaires, veuillez télécharger notre document "[Vendre chez Baghera/wines](#)". N'hésitez pas à [nous contacter](#) si vous avez des questions.



2 L'EXPERTISE & LE CONSEIL DES EXPERTS



Une fois les estimations et les inventaires validés et si vous envisagez une vente, nous procédons à une expertise approfondie des vins dans votre cave, suivie d'une proposition détaillée et d'un plan marketing adapté. Tout au long du processus, notre désir est de nous assurer de votre entière satisfaction au travers d'échanges personnalisés afin de construire ensemble un projet sur-mesure.

Nous vous conseillons sur la méthode de vente la plus adaptée pour vos vins — vente cataloguée, Wine o'clock, vente privée, etc. — et nous convenons ensemble du choix de la date de vente.

3 LES CONDITIONS DE VENTE & LE MANDAT DE VENTE



En amont de la vente, nous établissons un mandat de vente listant en détail les vins que vous avez choisi de consigner chez Baghera/wines. Ce mandat reprend également les termes de vente convenus ensemble (prix de réserve de vos vins, taux de commission, d'assurance, méthode de règlement, etc.).

4 LE TRANSPORT DES VINS JUSQU'À NOS ENTREPOTS



Les vins retenus pour la vente devront être livrés à nos entrepôts de Genève plusieurs semaines avant la vente, où les bouteilles seront photographiées, cataloguées et stockées dans les conditions optimales requises.

Sur demande, nous vous assistons dans la manutention des vins depuis votre cave puis sur toute la logistique jusqu'à la livraison des vins dans nos entrepôts de Genève.

5 PRÉPARATION DE LA VENTE & DU CATALOGUE



Baghera/wines se charge de la conception du catalogue (papier et/ou numérique) de la vente, beaux ouvrages, inspirés et prestigieux, où chaque bouteille sera photographiée et mise en scène comme dans un écrin. Baghera/wines dispose d'un réel savoir-faire reconnu dans ce domaine : un graphisme exigeant, contemporain et haut-de-gamme, des photographies élégantes des vins avec un univers chic assumé sachant se démarquer.

Notre expertise et notre connaissance du marché nous guident dans la sélection des lots et leur cohérence de présentation dans le catalogue. Ces choix de mise en vente sont effectués dans le but de séduire et convaincre nos acheteurs internationaux les plus importants afin qu'ils soient présents le jour de la vente.



6 LA VENTE



L'équipe de Baghera/wines œuvre à vos côtés durant tout le processus de vente afin de permettre à vos bouteilles d'atteindre le meilleur prix lors de la vente.

Une fois le catalogue disponible et adressé à notre réseau de clients, nous mettons en œuvre un arsenal sur-mesure d'outils de communication visant à promouvoir la vente à l'international. Assurer un dialogue étroit avec les plus grands collectionneurs de ce monde et rassurer les potentiels enchérisseurs sur la provenance des vins sont les éléments clé de la réussite de la vente.

7 LE RÉGLEMENT & LE RELEVÉ DE VENTE



35 jours après la date de vente, vous recevez votre règlement pour les bouteilles adjudgées pendant la vente. Ce règlement est accompagné d'un relevé détaillé listant tous les lots consignés, le montant des adjudications et les frais pour chacun. Si un lot est invendu, nous faisons ensemble, après la vente, un point sur sa situation et nous vous proposons une solution adaptée.

** Nos Formulaires et Conditions Générales de Vente sont disponibles à la fin de tous nos catalogues ou téléchargeables en format pdf sur le site www.bagherawines.auction. Nous vous prions de noter que les renseignements portés ici ne sont pas contractuels et ne sauraient se substituer aux Conditions de Vente complètes.*